



Avis sur le projet de transfert partiel de surface du Géant Casino St-Brieuc à Leaderprice

Bien sûr l'implantation d'un Leader Price dans le Géant de St Brieuc nous est présentée comme la solution pour redynamiser ce magasin.

On nous dit aussi que l'emploi ne sera pas remis en cause, mais gageons qu'avec 1160 m² de superficie en moins, l'effectif, qui est actuellement de 143 salariés (dont plus d'un tiers a plus de 50 ans), diminuera au fil des années et que les départs à la retraite ou autres ne seront pas remplacés. En cas d'échec du projet, n'y aura-t-il pas un risque de pressions pour inciter les salariés à partir prématurément ?

Un autre point ne nous semble pas logique : en effet, la force de ce Géant étant l'alimentaire (75 % de part de marché), rajouter un Leaderprice dont l'activité est exclusivement alimentaire, ne risque-t-il pas de produire l'effet inverse à celui recherché ? Dans ce cas là, quelle sera la solution pour ce site ?

En cas de réussite pour Leader Price, cette formule sera-t-elle étendue à d'autres magasins, même au détriment de DCF ? Pour notre actionnaire principal l'objectif étant avant tout de faire des bénéfices avec l'une ou l'autre des enseignes.

A ce jour, personne ne peut donner réponse à ces questions, seul l'avenir le dira.

Les élus CFDT donneront donc un avis défavorable.

Il est à noter l'avis global du CCE : 19 favorables (FO, UNSA, CFE/CGC)

9 défavorables (CFDT, CGT, CFTC)